

逆境からの 大逆転

消費税軽減税率・価格転嫁対策 現役経営者に学ぶ経営セミナー

需要が縮小していく**畳業界**で躍進する
目からウロコの**販売手法**

斜陽産業でもやればできる！ 事業繁栄の秘訣

年商1800万円から45億円企業へ成長！

固定概念にとらわれない新発想！異業種にも役立つヒントがいっぱい



講師 株式会社キツタカ 代表取締役 **橋高 勝人氏**

きつたか かつひと

医者を目指していた青年が父の病で事業を承継
畳文化減少時代に見出した販路開拓とは？

住宅着工件数の落込みや住居の洋風化等に伴い、畳の年間需要は93年の4,500万枚をピークに、近年は3分の1に減少し、畳業界は典型的な斜陽産業になってしまいました。この厳しい環境の中、株式会社キツタカは「艱難辛苦」を乗り越えて、年々着実に売上を伸ばし成長を続けています。

その成長の秘訣はどこにあるのか？橋高社長の鋭い感性・行動力、市場を獲得する取り組み方について体験談を含めお話いただきます。

〔講師紹介〕1958年生まれ。早稲田大学商学部卒業。1976年の高校3年の夏に父が脳梗塞で倒れたため医者への道を断念し、事業を継ぎながら大学へ通う。84年に(株)キツタカ設立。2010年農業法人キツタカファーム設立。14年(株)関西キツタカに分社設立。斜陽産業と言われる中、ロボット導入で大量生産化を実現、斬新なアイデアで次々と販路を拡大し、28支店と21の工場を構えるまでになり、キツタカ全国ネットワークを構築し、事業拡大を続ける注目の経営者。

日時 平成28年 **11月9日(水)** 午後**7時～8時30分**

会場 蕨商工会館 3階 多目的ホール A

定員 30名(先着順)

申込 11月4日(金)までに、TELまたはFAXにてお申込みください。

TEL▶048-432-2655/FAX▶048-444-1785

主催 蕨商工会議所 中小企業相談所

**受講
無料**

* FAXは切らずに送信してください。

申込: 月 日

「現役経営者に学ぶ 事業繁栄の秘訣」受講申込書

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
所在地			

*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。