

全4回、2時間ずつの講座で、鍵となるテーマごとにしっかり学べます。

第1回

7/17

[火]

お客様に選ばれる! 「魔法のキャッチフレーズ」



お客様が商品を買う、サービスを選ぶのは、「商品・サービスが良いから」「欲しいから」ではありません。お客様が選ぶ理由は何か? 欲しているのは何か? 事例・グループワーク・個人ワークを通して、お客様のニーズを正しく理解し、御社の商品やサービスが選ばれる「魔法のキャッチフレーズ」を作ります。

中小企業診断士 眞本 崇之 氏

講師

創業や新事業展開に伴う、計画策定、資金調達支援、販路開拓を専門とし、ITやWebを活用した売上促進支援を得意とする。無料・安価なITツールやスマホアプリ、各種サービスを導入し、担当者様と一緒に活用しながら活用促進を図っている。



第2回

7/19

[木]

プロカメラマンが教える 「集客力を高める写真の撮影と活用方法」



広告にコストや時間をかけているけれど、成果を実感できない方へ。間違ったやり方で間違った広告を作っていませんか? 写真を変えるだけで売上を向上させた事例を基に、中小企業診断士&MBAの資格を保有するプロカメラマンが「考え方」と「撮影方法」の両面から『売上を上げる写真』についてお教えします。

中小企業診断士 石田 紀彦 氏

講師

(株)POTS 代表取締役、「プロモートスタジオ巣鴨」オーナー。企業の価値を正しく伝えることで売上を最大化させる「売上アップ支援専門カメラマン」。『売上を上げる写真』で日本の中小企業を元気にすることを目標に日々邁進している。



第3回

7/24

[火]

デザインでイメージアップ! 「出会いたいお客様と繋がるデザイン」



あなたの会社、お店のイメージを作っているものは何でしょうか? オフィス、接客、名刺、ホームページ、商品やチラシ、パッケージなど、お客様の目に触れ、手に取り、体験するあらゆるものがあなたの会社の印象を決めています。お店や会社の魅力を伝え、デザイン思考を経営戦略に繋げる考え方を身につけます。

グラフィックデザイナー 山口 えり 氏

講師

生活雑貨の商品企画、カフェスタッフ、広告制作を経験したのち、2012年11月からフリーランス活動を開始。異なる業種でのデザインやものづくり、接客などの経験を生かし、媒体を問わず色々な制作に携わる。



第4回

7/26

[木]

ファンをつくる&引き寄せる! 「三大SNSフル活用術」



販促する上で無視できなくなったTwitter・Facebook・Instagramのいわゆる『三大SNS』は、各々の特徴とコツを認識して活用することで、新規顧客獲得はもちろん、顧客の信頼・愛着心育成につながることができます。日々の隙間時間で簡単にできる効果的な運用法および活用術を学びます。

中小企業診断士 武井 綾子 氏

講師

ライフスタイル商材の商品企画・営業を経験したのち、情報サービス会社でデジタルコンテンツの企画・集客職に従事。現在は商品・サービスに関する売上施策やSNSを活用した集客施策を中心にコンサルティングを行う。



会場アクセス

蕨商工会館 3F 多目的ホール A

〒335-0004 埼玉県蕨市中央 5-1-19 TEL048-432-2655

JR 京浜東北線 蕨駅西口より徒歩 10分 <http://www.warabicci.org>

時間

18:30~20:30

受講無料 全4回
定員20名



お申し込みは電話・FAXまたは中小企業相談所の窓口でどうぞ

必要事項をご記入の上、FAX または窓口でお申し込みください。

ご記入いただいた情報は、蕨商工会議所からの各種連絡及び情報提供のために利用することがあります。

| | | | | | | |
|------|---|---|--|------------|--|--|
| 事業所名 | | | | ふりがな 氏名 | | |
| 住所 | 〒 | — | | | | |
| 電話 | | | | FAX | | |

蕨商工会議所 中小企業相談所 窓口の受付は平日8:30~17:00です。

TEL.048-432-2655 [平日8:30~17:00] FAX.048-444-1785 [24時間受付]