会員交流会（参加費：無料）　　主催：蕨商工会議所

5.20 火 販路開拓座談会 & 個別相談会

座談会 14:00~15:30
相談会 15:40~17:00

流通プロデューサーが語る 売りたいをカタチにする方法

講師：中橋　祐一　流通プロデューサー

JSAR認定セールスレップ　JMC認定販路コーディネーター
株式会社 クロスリンク・アソシエイツ　代表取締役

流通プロデューサー、販路コーディネーターとして
卸流通業界で25年。ハンズと25年、ドン・キホーテと10年
長期にわたり数多くの商品を流通させる。
浴槽掃除「アカパックン」は3年で売上を10倍に増加させ、
累計300万個突破の人気定番商品に育て上げた。
販路も店舗からTV通販、生協、全国のホームセンター・ドラッグストア
百貨店など、商品に合わせた提案先は多岐にわたる。

「売りたい商品」と「売れる商品」は違う

01 ポイント
モノを売りたい！
と思った時に
先ず最初にやること

02 ポイント
商品はあるが
販路開拓の仕方が
わからない・・

03 ポイント
商品が
市場で通用するか
知りたい

流通業界25年の経験と実績をもとに具体的なアプローチ方法や販路先キーマンとの関係構築など、本来聞けない業界マル秘話が聞ける

【お問い合わせ】蕨商工会議所　中小企業相談所 TEL：048-432-2655

申込書

FAX：048-444-1785

（事業者名：＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿＿）

ふりがな 申込者氏名		参加人数	人
電話番号		Eメール	
住所			

※申込書にご記入頂きました個人情報は、適切な管理を図り、参加者名簿の作成および本講座に関する連絡、調査・研究目的に使用します。