

【令和 8 年度 制度改正等の課題解決環境整備事業】

複雑化・高度化する多様な経営課題等に関するもの

参加費
無料

強みの「言語化」と「見せ方・組み合わせ」の工夫 「売上確保」「販路開拓」セミナー

日々の営業活動の中で、「良い商品やサービスを届けているはずなのに、うまく魅力が伝わっていない…」と感じることはありませんか。本セミナーでは、まだ「言語化」されていない本当の「強み」を見つけ出し、伝わり方を変える見せ方や組み合わせ方のポイントをわかりやすく説明いたします。この機会に、是非、「売上確保」「販路開拓」につながるヒントをお持ち帰りください。



こんな方におすすめ

- ・自社の強みを「言語化」したい方
- ・強みの「見せ方」「組み合わせ方」等のヒントが欲しい方
- ・「言語化」した強みを販路拡大につなげたい方



講師：小林 英毅 氏

株式会社英国屋 代表取締役社長
慶應義塾大学経済学部を卒業後、IT企業でシステム導入コンサルティングや開発業務に携わる。その後、家業である銀座英国屋に入社し、現場経験を重ね事業運営に参画。現在は3代目の代表取締役社長として、伝統を守りつつ新たな価値創造に取り組んでいる。

日 時

2026 年 9 月 10 日 (木)
14:00～16:00

会 場

蕨商工会館
3 階多目的ホール A
〒335-0004 埼玉県蕨市中央 5-1-19

定 員

20 名

受講料

無料
会員・非会員
問わず

対 象

中小・小規模事業者

お申し 込み先

必要事項をご記入のうえ、
8 月 31 日までに FAX にて
お申込みください。

問い合 わせ先

蕨商工会議所
TEL 048-432-2655
【受付時間】 8:30～17:00

「売上確保」「販路開拓」セミナー 申込書

切らずに FAX (048-444-1785) をしてください。

事業所名		氏名	
所在地			
TEL		FAX	

主催： 蕨商工会議所 / 協力：日本政策金融公庫 浦和支店

※ご記入頂いた情報は、当事業に関する連絡・記録のため、また、蕨商工会議所からのメール等での事業のご案内等、各種情報提供のために使用場合があります。